

A man in a dark suit and light blue shirt is standing and presenting to a group of people seated at tables in a conference room. He is gesturing with his hands. The room has large windows in the background, and a professional video camera is visible on the right side of the frame. The overall atmosphere is professional and business-oriented.

GRUPO
ASCENDERS

Presenta

BePRO



Habilidades de Comunicación



Un producto de: **ASCENDERS**
Academy



¿Qué tan importante es para ti comunicar
con éxito?

MÁS DEL

80%

DEL ÉXITO DE TU VIDA PERSONAL
O PROFESIONAL

dependen de tus habilidades de
comunicación.



En la Certificación BePro te ofrecemos una formación personalizada de la mano de un equipo de profesionales ecuatorianos, con amplia trayectoria en Habilidades de Comunicación, quienes te enseñarán las herramientas y secretos para transmitir tu mensaje de manera asertiva y convertirte en un Pro en tu campo de acción.



OBJETIVOS

LOGRAR QUE LAS PERSONAS INTEGREN TODAS LAS HABILIDADES DE COMUNICACIÓN EN CUANTO A SU APARIENCIA, COMPORTAMIENTO Y COMUNICACIÓN

Conocer y entrenarse en las diferentes habilidades de comunicación verbal, no verbal y digital de manera asertiva y efectiva.

Conocer los aspectos relevantes de su imagen profesional, para proyectar percepciones positivas de alto impacto a las audiencias a las cuales se dirige.

Desarrollar habilidades para dominar las claves de la comunicación para persuadir en cualquier situación.

Conocer y ejercitarse en realizar presentaciones y exposiciones en público, con un mayor impacto en el mensaje.

Aprender a aplicar las diferentes técnicas y tipos de comunicación, superando el miedo escénico.



APRENDE A CONECTAR CON TU AUDIENCIA

Aplicamos la metodología de aprendizaje experiencial, práctico y 100% dinámico.

Te aseguramos un antes y un después en tu forma de comunicarte.

"El que no comunica,
no vende"

Lorena Monar
CEO Ascenders Group





DIRIGIDO A:

Gerentes / Jefes de Área / Supervisores
Profesionales de ventas, servicio y áreas
comerciales
Coaches y consultores
Dueños de negocios / empresarios /
emprendedores
Docentes de todos los niveles



PROYECCIÓN DE IMAGEN

Giuliana Villavicencio



RESUMEN DE MÓDULO

- Autoimagen y concepto propio.
- El papel de las emociones.
- La cualidad más deseable de un orador/speaker.
- Reconocimiento de mi imagen física.
- La vestimenta como estrategia de comunicación.
- Estilos de imagen profesional de impacto.
- Vestimenta de poder y autoridad.

8 HORAS ACADÉMICAS Y PRÁCTICAS





RESUMEN DE MÓDULO

- Técnicas para mejorar la dicción, muletillas y respiración.
- Ejercicios de calentamiento, postura y colocación.
- Modulación de la velocidad del habla.
- Técnica de lectura con mirada al público
- Técnicas para exponer una presentación de éxito.

4 HORAS 100% PRÁCTICAS



IMPROVISACIÓN

Eduardo Andrade



RESUMEN DE MÓDULO

- Vista periférica: Todo lo que sucede es importante.
- El comunicador y su audiencia.
- Miedo escénico.
- La improvisación aplicada a la comunicación.
- Configuración de la escena.
- Ejercicios de Improvisación.

8 HORAS 100% PRÁCTICAS





RESUMEN DE MÓDULO

- 7 Emociones, cómo distinguir las auténticas de las fabricadas.
- Códigos de Comportamiento y de Movimiento
- El método SAPP: tu primer paso de la CNV
- La CNV como estrategia de negociación y comunicación.
- Kinesis Argumentativa.
- Kinesis Compuesta, temple, garra y emblemas de poder.
- Cómo utilizar las posturas Alfa y Beta.
- Paralenguaje.

8 HORAS 100% PRÁCTICAS



ORATORIA - SPEAKER

Carlos Luis Andrade



RESUMEN DE MÓDULO

- Cómo preparar una presentación en público para influir.
- Técnicas de oratoria para el escenario, reuniones de trabajo y presentaciones de negocios.
- Dinámicas para mantener la atención y el interés del público.
- El auditorio y su relación psicológica.
- Manejo del espacio físico y recursos.
- Contacto visual, Ingenio y carisma.
- PRÁCTICA Pre-Graduación: Exposiciones de los participantes.

8 HORAS 100 % PRÁCTICAS





RESUMEN DE MÓDULO

- El poder de las redes sociales y su coherencia con la marca personal.
- Publicidad de una marca de prestigio.
- Business Manager
- Marketing de contenido para Instagram, Facebook, Youtube, LinkedIn
- Cómo encontrar a tu cliente ideal.
- Tendencias comportamentales en redes sociales.

8 HORAS 100% PRÁCTICAS





TRAINERS



GIULIANA VILLAVICENCIO

Consultora de Imagen Profesional Certificada en The style institute Lima-Perú; Imagen de marca y embajadora de tendencias, además de Directora de Ventas en Yanbal; Docente de la carrera de imagen y comunicación estratégica - Tecnológico Lexa; Miss Ecuador Supranational 2013. Segunda finalista del Miss Ecuador; más de 8 años de experiencia en facilitación en temas de imagen, trabajo en equipo, motivación, liderazgo, orientación al servicio.



JORDANA DOYLET

Cantautora, actriz, Vocal Coach, ex-jurado en reconocidos realitys de canto en Teleamazonas, Gama Tv y TC Televisión, en programas como Yo me llamo, Cantando por un sueño, entre otros.



EDUARDO ANDRADE

Animador, presentador y productor con más de 10 años de trayectoria a nivel nacional e internacional en países como Guatemala, Perú y Argentina. Corresponsal de Los 40 Music Awards y del mundial de fútbol de Rusia. Protagonista de más de 14 programas de TV incluido temporadas. Locutor de Radio. Tiene estudios en Liderazgo de la Georgetown University EEUU y actual docente en el ITV (Instituto de TV)



TRAINERS



LORENA MONAR

Fundadora de Grupo Ascenders. Creadora de la Certificación BePro Speaker. Certificada Exma Women Speaker, Coach ejecutiva y Master PNL. Consultora de Imagen y Especialista en Comunicación No Verbal del Knesix Institute. Larga experiencia por más de 13 años liderando el área de RRHH en organizaciones reconocidas en el país.



CARLOS LUIS ANDRADE

Presentador de TV con amplia trayectoria en diferentes programas. Entrenador en Coaching y PNL



LIGIA ALVEAR

Especialista en Publicidad en Medio Online, Inbound Marketing y de contenidos, Email Marketing y Transformación Digital. Directora de la escuela digital de Marketing y Negocios BeExpert y de la marca Ligia Alvear Marketing Digital.

ESTA CERTIFICACIÓN INCLUYE:

- 44 horas académicas presenciales con profesionales ecuatorianos de gran trayectoria en la comunicación y la TV.
- 6 especializaciones con su material digital
- Un módulo cada sábado (2 sábados al mes)
- Desayuno de bienvenida y entrega de BePro Pack
- Entrenamiento personalizado por cada trainer, enfocado a su ámbito de negocio.
- Alimentación (coffee breaks + almuerzo) y bebidas soft ilimitadas durante la jornada de clases.

- Acceso Wifi y áreas de entretenimiento en los tiempos de descanso.
- Exámenes de aprobación al finalizar cada módulo.
- Preparación para Presentación final (Ceremonia de graduación) estilo TED Talks
- Cada módulo cuenta con el Aval y Certificado de la SETEC (Secretaría Técnica del Sistema Nacional de Cualificaciones Profesionales)
- Certificado de BePro Speaker de Ascenders Group Consulting S.A.
- Ceremonia de Graduación en Hotel en convenio, con los gastos cubiertos.

GANANCIAS...

El participante se encontrará en óptimas condiciones para presentarse ante cualquier tipo de público, ya sea para realizar una conferencia, presentar un discurso, plantear una idea/proyecto o transmitir determinado mensaje a sus subordinados o directivos.

"No importa lo mucho que conozcas de un tema o tu negocio, si no eres capaz de comunicarlo de forma concisa, clara y correcta, estarás perdiendo una gran oportunidad de lograr tus objetivos"

INVERSIÓN CERTIFICACIÓN

\$ 850 + IVA

12% de descuento (3 o más personas, corporativos) \$748.90 + IVA

10% de descuento (2 o más personas naturales) \$765.75 + IVA

8% de descuento (Precio de Preventa) \$782.60 + IVA

Para pagos:

Efectivo / Tarjeta de crédito / Transferencia Bancaria o depósito: Banco del Pichincha, Cuenta de Corriente # 2100203705 ASCENDERS-GROUP CONSULTING S.A. RUC: 0993215422001.

Respaldo al Correo: gtamayo@grupoascenders.com

Cheque: ASCENDERS-GROUP CONSULTING S.A.



Síguenos:
[@grupo.ascenders](https://www.instagram.com/grupo.ascenders)

GRUPO
ASCENDERS

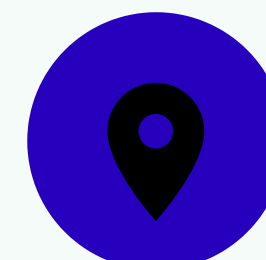
Inscripciones abiertas



0990217926
0939077126



coordinacion@grupoascenders.com
ventas@grupoascenders.com



Garzota 1 Mz 94 Solar 14
Detrás del Cantonés



TRASCENDER

ASCENDER

CRECER

Te acompañamos a:

ASCENDERS